

# **La politica commerciale dell'Unione Europea**

- **il commercio internazionale dell'UE**
- **la politica commerciale dell'UE**
- **le politiche di preferenza commerciale**

## **L'UE negli scambi commerciali mondiali**

### Leading Exporters and Importers of Merchandise Trade in the World (2009)

excluding intra-EU Trade

#### The Major Importers

#### The Major Exporters

#### The Major Trader Partners

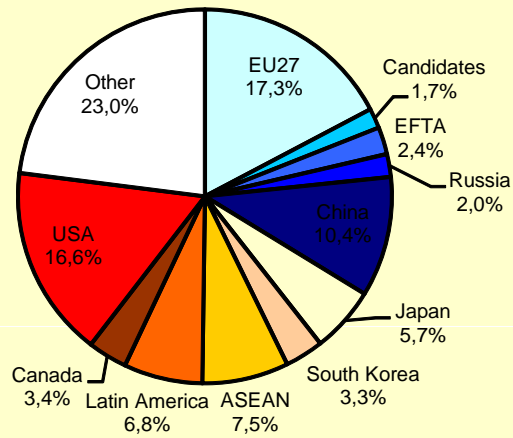
Rank.	Imports	billion €	% World	Rank.	Exports	billion €	% World	Rank.	Imp.+Exp.	billion €	% World
	<b>World</b>	<b>6.940,3</b>	<b>100,0</b>		<b>World</b>	<b>6.740,2</b>	<b>100,0</b>		<b>World</b>	<b>13.681</b>	<b>100,0</b>
<b>1</b>	<b>EU27</b>	<b>1.199,5</b>	<b>17,28</b>	<b>1</b>	<b>EU27</b>	<b>1.095,2</b>	<b>16,25</b>	<b>1</b>	<b>EU27</b>	<b>2.268,6</b>	<b>16,58</b>
2	USA	1.128,6	16,26	2	China	885,4	13,14	2	USA	1.873,0	13,69
3	China	682,1	9,83	3	USA	744,4	11,04	3	China	1.567,5	11,46
4	Japan	382,5	5,51	4	Japan	390,2	5,79	4	Japan	772,7	5,65
5	Canada	250,7	3,61	5	South Korea	235,2	3,49	5	South Korea	481,4	3,52
6	South Korea	246,2	3,55	6	Canada	225,7	3,35	6	Canada	476,3	3,48
7	Hong Kong	233,0	3,36	7	Hong Kong	223,4	3,31	7	Hong Kong	456,4	3,34
8	India	179,3	2,58	8	Russia	200,8	2,98	8	Singapore	354,5	2,59
9	Mexico	178,6	2,57	9	Singapore	187,4	2,78	9	Mexico	339,2	2,48
10	Singapore	167,1	2,41	10	Mexico	160,7	2,38	10	Russia	318,7	2,33
11	Switzerland	143,5	2,07	11	Saudi Arabia	118,6	1,76	11	India	292,3	2,14
12	Australia	123,4	1,78	12	Switzerland	116,7	1,73	12	Switzerland	260,2	1,90
13	Russia	117,9	1,70	13	Malaysia	114,9	1,70	13	Australia	229,8	1,68
14	U.A.Emirates	112,4	1,62	14	India	113,0	1,68	14	Malaysia	207,3	1,52
15	Turkey	100,0	1,44	15	Thailand	107,3	1,59	15	Brazil	204,8	1,50
16	Brazil	97,5	1,40	16	Brazil	107,2	1,59	16	Thailand	200,5	1,47
17	Thailand	93,2	1,34	17	Australia	106,5	1,58	17	U.A.Emirates	196,5	1,44
18	Malaysia	92,4	1,33	18	Norway	86,4	1,28	18	Saudi Arabia	187,2	1,37
19	Indonesia	80,0	1,15	19	U.A.Emirates	84,1	1,25	19	Turkey	172,7	1,26
20	Saudi Arabia	68,6	0,99	20	Indonesia	78,9	1,17	20	Indonesia	158,9	1,16

# L'UE negli scambi commerciali mondiali

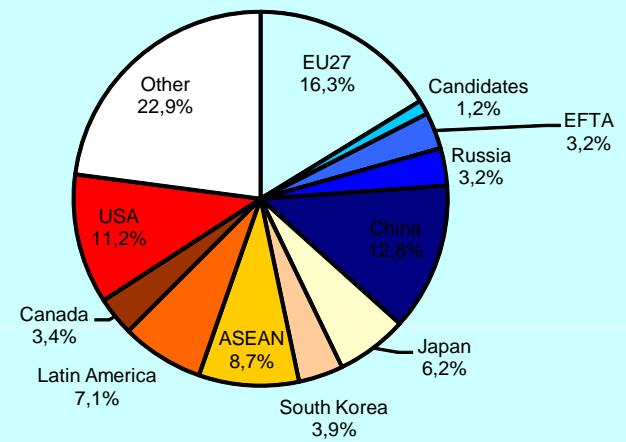
## Commercio internazionale di beni (goods)

2009

Imports (billions of euro):  
6.942,5



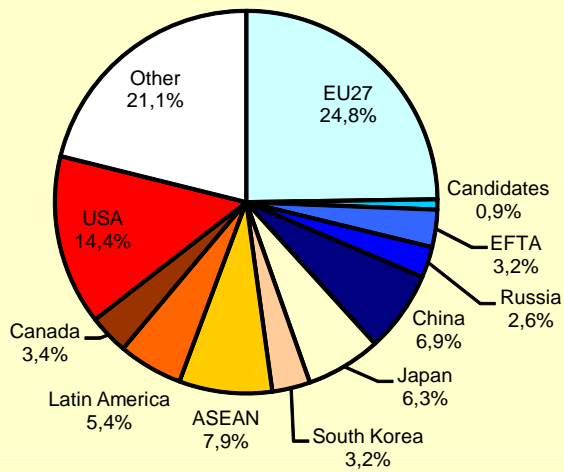
Exports (billions of euro):  
6.741,8



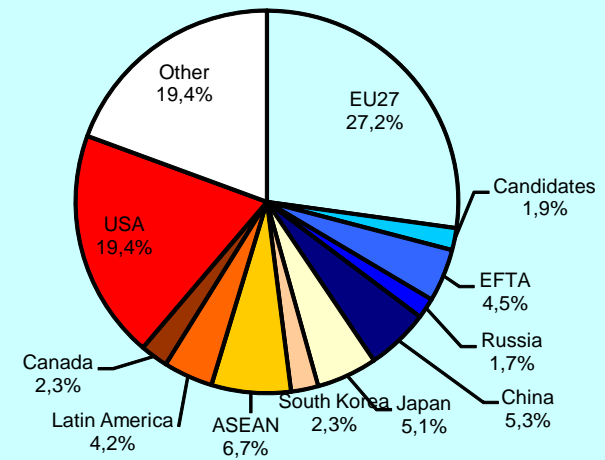
## Commercio internazionale di servizi (*commercial services*)

2009

Imports (billions of euro):  
1.647,4



Exports (billions of euro):  
1.739,8

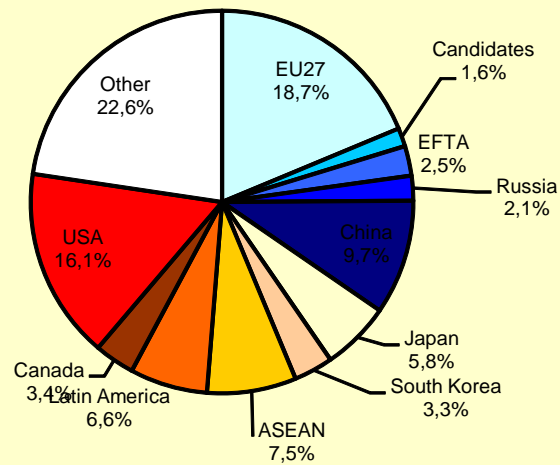


# L'UE negli scambi commerciali mondiali

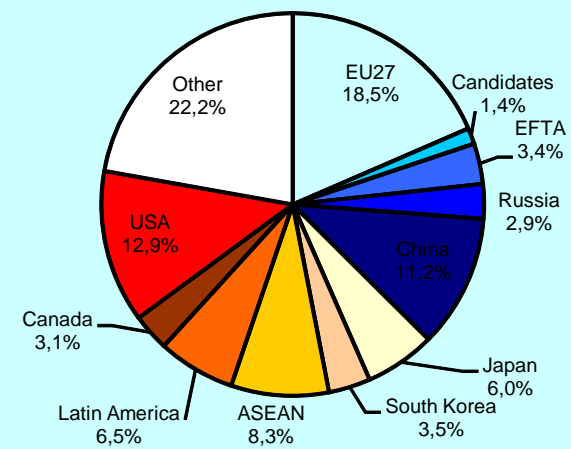
## Commercio internazionale di beni e servizi (goods and commercial services)

2009

Imports (billions of euro):  
8.590,0



Exports (billions of euro):  
8.481,6



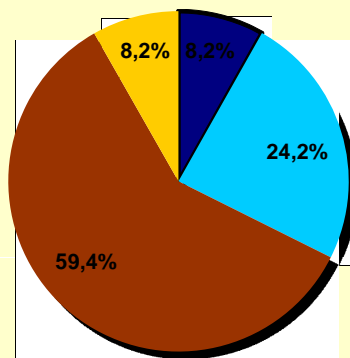
## Commercio internazionale di beni (goods) dell'UE

2009

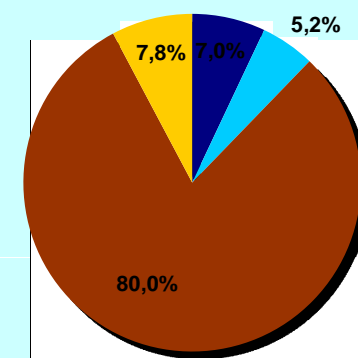
EU Imports (Top 5) from...		<i>millions of euro, %</i>	
Extra EU27 *		1.199.807	100,0%
1	China	214.670	17,9%
2	United States	159.796	13,3%
3	Russia	115.408	9,6%
4	Switzerland	73.762	6,1%
5	Norway	68.762	5,7%

EU Exports (Top 5) to...		<i>millions of euro, %</i>	
Extra EU27 *		1.095.680	100,0%
1	United States	204.603	18,7%
2	Switzerland	88.586	8,1%
3	China	81.670	7,5%
4	Russia	65.660	6,0%
5	Turkey	43.882	4,0%

\* Breakdown by main sectors



- Agricultural products
- Fuels
- Manufactures
- Other products

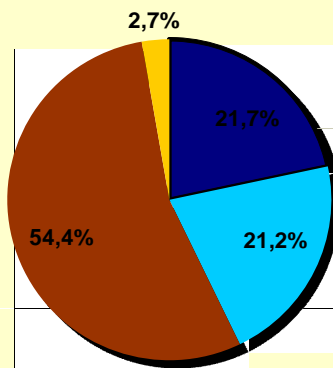


## Commercio internazionale di servizi (*commercial services*) dell'UE

2009

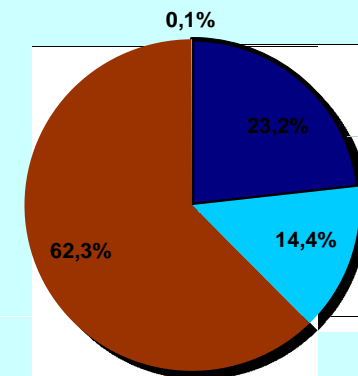
EU Imports from...	<i>millions of euro, %</i>	
Extra EU27 *	408.062	100,0%
Russia	10.802	2,6%
USA	124.635	30,5%
China	13.069	3,2%
Japan	12.658	3,1%
India	7.394	1,8%

EU Exports to...	<i>millions of euro, %</i>	
Extra EU27 *	473.077	100,0%
Russia	18.299	3,9%
USA	117.692	24,9%
China	18.038	3,8%
Japan	16.477	3,5%
India	8.632	1,8%



\* Breakdown by main sectors

- Transportation
- Travel
- Other Commercial Services (excl. Government services)
- Services not allocated

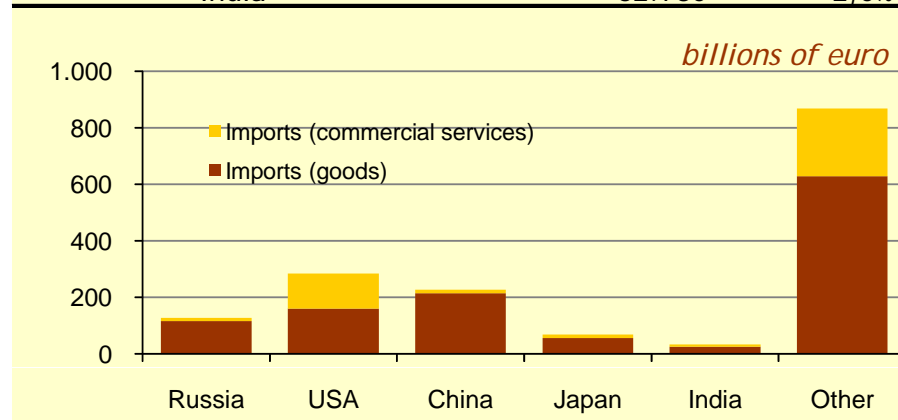


## L'UE negli scambi commerciali mondiali

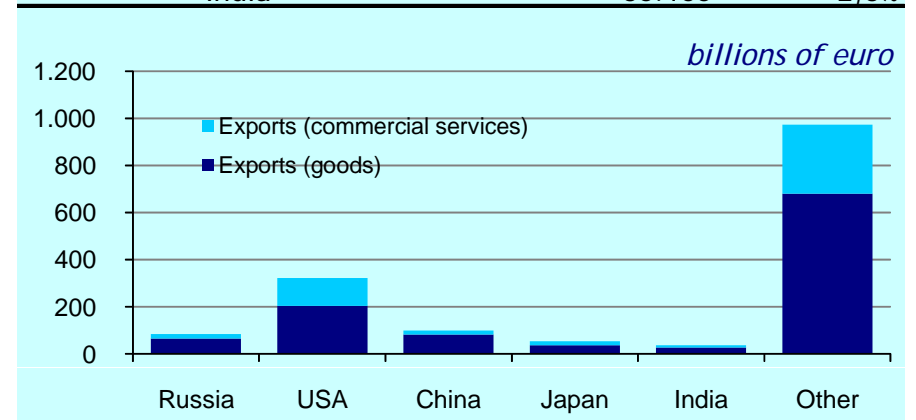
### Commercio internazionale di beni e servizi (goods and commercial services) dell'UE

2009

EU Imports from...	<i>millions of euro, %</i>	
Extra EU27	1.607.869	100,0%
Russia	126.210	7,8%
USA	284.431	17,7%
China	227.738	14,2%
Japan	68.491	4,3%
India	32.780	2,0%



EU Exports to...	<i>millions of euro, %</i>	
Extra EU27	1.568.757	100,0%
Russia	83.959	5,4%
USA	322.296	20,5%
China	99.709	6,4%
Japan	52.458	3,3%
India	36.155	2,3%



## **L'UE negli scambi commerciali mondiali**

### Leading Client and Supplier Countries of the EU27 in Merchandise Trade (value %) (2009, excluding intra-EU trade)

#### The Major EU Import Partners

#### The Major EU Export Partners

#### The Major EU Trader Partners

Rank.	EU Imports from	Mio euro	% world	Rank.	EU Exports to	Mio euro	% world	Rank.	Imports+Exports	Mio euro	% world
<b>Extra EU27:</b>				<b>Extra EU27:</b>				<b>Extra EU27:</b>			
1.199.545				1.095.168				2.294.713			
100,0				100,0				100,0			
1	China	214.657	17,9	1	USA	204.574	18,7	1	USA	364.279	15,9
2	USA	159.705	13,3	2	Switzerland	88.557	8,1	2	China	296.313	12,9
3	Russia	115.392	9,6	3	China	81.656	7,5	3	Russia	180.990	7,9
4	Switzerland	73.756	6,1	4	Russia	65.598	6,0	4	Switzerland	162.313	7,1
5	Norway	68.748	5,7	5	Turkey	43.864	4,0	5	Norway	106.344	4,6
6	Japan	55.849	4,7	6	Norway	37.596	3,4	6	Japan	91.820	4,0
7	Turkey	36.088	3,0	7	Japan	35.971	3,3	7	Turkey	79.951	3,5
8	South Korea	32.027	2,7	8	India	27.511	2,5	8	South Korea	53.548	2,3
9	Brazil	25.656	2,1	9	U.A.Emirates	25.086	2,3	9	India	52.895	2,3
10	India	25.384	2,1	10	Canada	22.436	2,0	10	Brazil	47.223	2,1
11	Libyan Arab Jamahi	19.996	1,7	11	Australia	21.796	2,0	11	Canada	40.208	1,8
12	Canada	17.772	1,5	12	Brazil	21.567	2,0	12	Singapore	35.019	1,5
13	Taiwan	17.510	1,5	13	South Korea	21.520	2,0	13	Algeria	32.010	1,4
14	Algeria	17.356	1,4	14	Singapore	20.431	1,9	14	South Africa	31.026	1,4
15	South Africa	14.926	1,2	15	Hong Kong	19.627	1,8	15	Saudi Arabia	30.494	1,3
16	Malaysia	14.697	1,2	16	Saudi Arabia	19.505	1,8	16	Australia	29.875	1,3
17	Singapore	14.588	1,2	17	South Africa	16.099	1,5	17	Hong Kong	29.174	1,3
18	Thailand	14.289	1,2	18	Mexico	15.856	1,4	18	U.A.Emirates	28.880	1,3
19	Indonesia	11.657	1,0	19	Algeria	14.654	1,3	19	Taiwan	27.516	1,2
20	Saudi Arabia	10.989	0,9	20	Ukraine	13.898	1,3	20	Libyan Arab Jamahir	26.464 <sub>81</sub>	1,2

## ***L'UE negli scambi commerciali mondiali***

### Leading Partner Countries of the EU27 in Merchandise Trade (excluding intra-EU trade)

#### The Major EU Trader Partners

EU Imports+EU Exports	2009		2008		2007		2006		2005	
	Rank.	Mio euro	Rank.	Mio euro	Rank.	Mio euro	Rank.	Mio euro	Rank.	Mio euro
<b>Extra EU27:</b>		<b>2.294.713</b>		<b>2.874.764</b>		<b>2.673.942</b>		<b>2.512.887</b>		<b>2.232.289</b>
USA	1	364.278,6	1	436.895,5	1	443.215,3	1	444.691,0	1	416.194,4
China	2	296.312,5	2	326.349,8	2	304.591,5	2	258.726,3	2	212.152,5
Russia	3	180.990,1	3	282.788,8	3	233.595,7	3	213.244,1	3	169.287,5
Switzerland	4	162.313,4	4	178.332,6	4	169.794,6	4	159.429,0	4	149.162,6
Norway	5	106.343,6	5	139.689,8	6	120.212,5	6	117.664,8	6	101.054,0
Japan	6	91.819,9	6	117.340,3	5	122.191,8	5	122.281,6	5	117.813,2
Turkey	7	79.951,4	7	100.125,4	7	99.650,8	7	91.757,8	7	80.706,9
South Korea	8	53.547,6	8	65.132,2	8	66.153,5	8	63.678,4	8	54.676,7
India	9	52.894,8	10	61.084,8	9	56.076,3	9	47.006,0	10	40.408,6
Brazil	10	47.223,1	9	62.244,3	10	54.132,2	11	44.972,3	11	40.181,0
Canada	11	40.208,1	11	49.939,0	11	49.169,6	10	46.451,7	9	41.277,6
Singapore	12	35.019,3	17	38.175,5	14	39.012,0	14	38.980,9	14	35.864,5
Algeria	13	32.009,6	12	43.621,7	21	31.835,7	16	34.123,3	17	31.380,5
South Africa	14	31.025,5	14	42.583,8	12	41.391,8	15	38.426,1	16	34.940,7
Saudi Arabia	15	30.493,5	13	43.263,9	15	38.561,7	12	41.001,5	12	38.183,5
Australia	16	29.874,6	19	36.372,9	17	34.516,5	18	32.519,1	19	30.321,4
Hong Kong	17	29.173,9	22	32.609,8	20	31.880,5	17	33.798,3	18	31.154,9
U.A.Emirates	18	28.880,4	18	37.591,3	19	32.956,3	19	31.035,2	15	35.417,9
Taiwan	19	27.515,7	20	35.669,0	13	39.363,1	13	39.934,0	13	37.168,0
Libyan Arab Jamahiriya	20	26.464,1	15	40.883,8	22	31.559,1	20	29.744,0	23	23.403,0

## *L'UE negli scambi commerciali mondiali*

### Leading Supplier Countries of the EU27 in Merchandise Trade (Imports) (excluding intra-EU trade)

#### The Major EU Import Partners

EU Imports	2009		2008		2007		2006		2005	
	Rank.	Mio euro	Rank.	Mio euro	Rank.	Mio euro	Rank.	Mio euro	Rank.	Mio euro
<b>Extra EU27:</b>		<b>1.199.545</b>		<b>1.564.946</b>		<b>1.433.402</b>		<b>1.352.787</b>		<b>1.179.569</b>
China	1	214.656,8	1	247.933,4	1	232.663,7	1	194.932,3	2	160.327,1
USA	2	159.704,8	2	186.771,8	2	181.738,8	2	175.546,7	1	163.511,0
Russia	3	115.392,0	3	177.760,5	3	144.458,9	3	140.916,3	3	112.591,2
Switzerland	4	73.756,2	5	80.327,0	5	76.953,8	6	71.640,6	6	66.575,5
Norway	5	68.747,5	4	95.924,1	6	76.657,2	4	79.167,4	5	67.217,2
Japan	6	55.848,7	6	75.073,7	4	78.446,3	5	77.510,3	4	74.063,9
Turkey	7	36.087,8	7	45.989,7	7	46.966,8	7	41.719,8	7	36.082,0
South Korea	8	32.027,2	8	39.564,1	8	41.369,3	8	40.814,1	8	34.450,8
Brazil	9	25.656,4	9	35.895,7	9	32.832,3	9	27.234,1	9	24.117,8
India	10	25.383,7	11	29.482,0	11	26.604,8	14	22.614,1	14	19.086,4
Libyan Arab Jamahiriya	11	19.995,8	10	35.132,7	10	27.397,6	11	26.067,7	13	19.813,4
Canada	12	17.772,2	14	23.847,4	13	23.291,1	15	19.742,0	16	17.379,1
Taiwan	13	17.510,3	13	24.073,5	12	26.036,8	10	26.714,5	10	24.107,6
Algeria	14	17.355,6	12	28.258,5	15	20.585,2	12	24.155,5	12	20.886,9
South Africa	15	14.926,4	15	22.362,2	14	20.904,6	17	18.534,9	17	16.835,3
Malaysia	16	14.696,7	18	17.530,6	18	18.114,7	18	17.916,9	18	16.112,8
Singapore	17	14.588,3	20	16.116,2	17	18.422,5	16	19.278,4	15	18.422,4
Thailand	18	14.289,2	19	17.459,0	19	16.642,6	19	14.790,4	19	13.128,3
Indonesia	19	11.657,2	25	13.567,4	22	12.805,3	23	12.292,9	21	10.863,6
Saudi Arabia	20	10.988,8	16	21.971,1	16	18.464,1	13	23.388,8	11	22.601,3

## ***L'UE negli scambi commerciali mondiali***

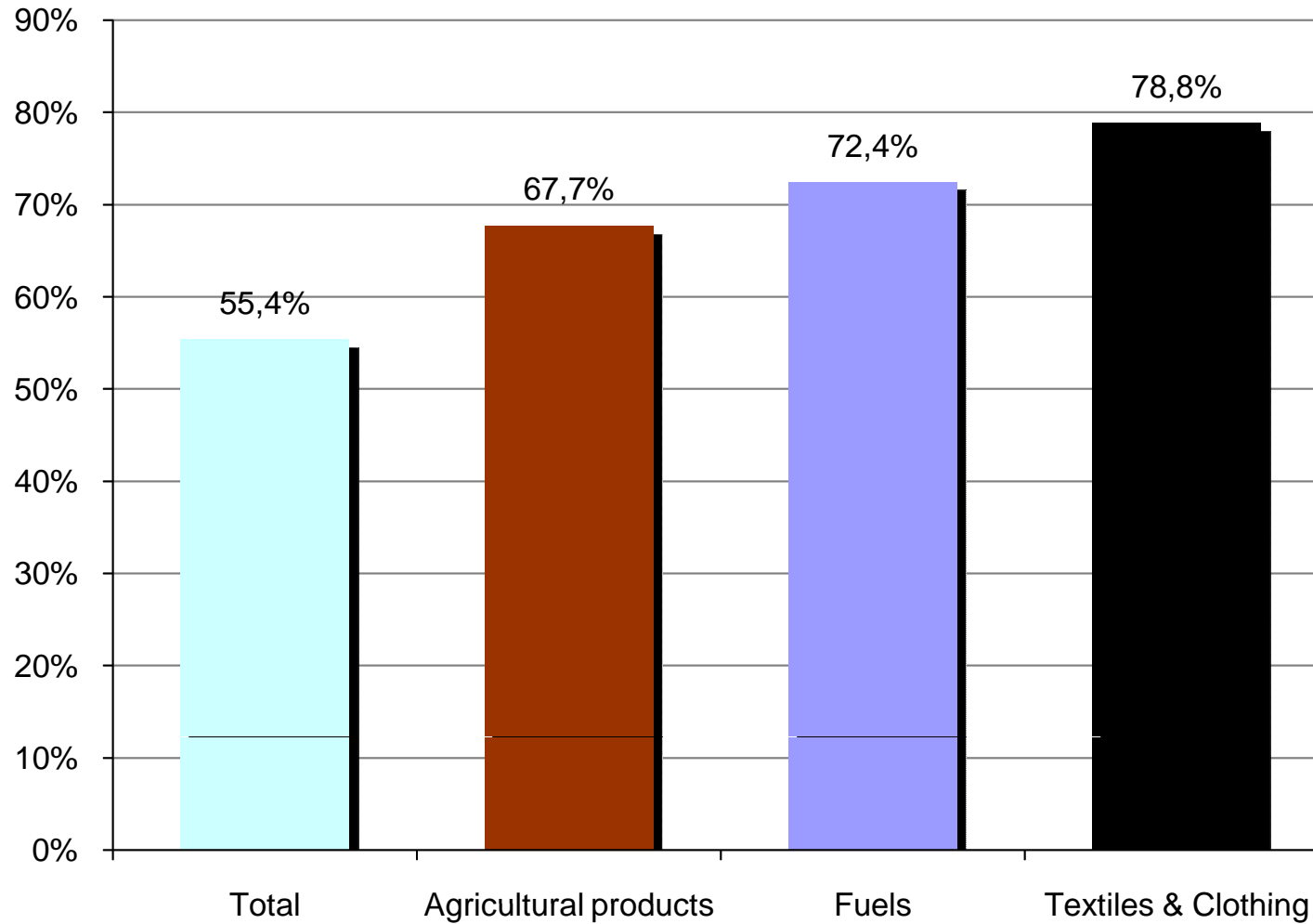
### Leading Client Countries of the EU27 in Merchandise Trade (Exports) (excluding intra-EU trade)

#### The Major EU Export Partners

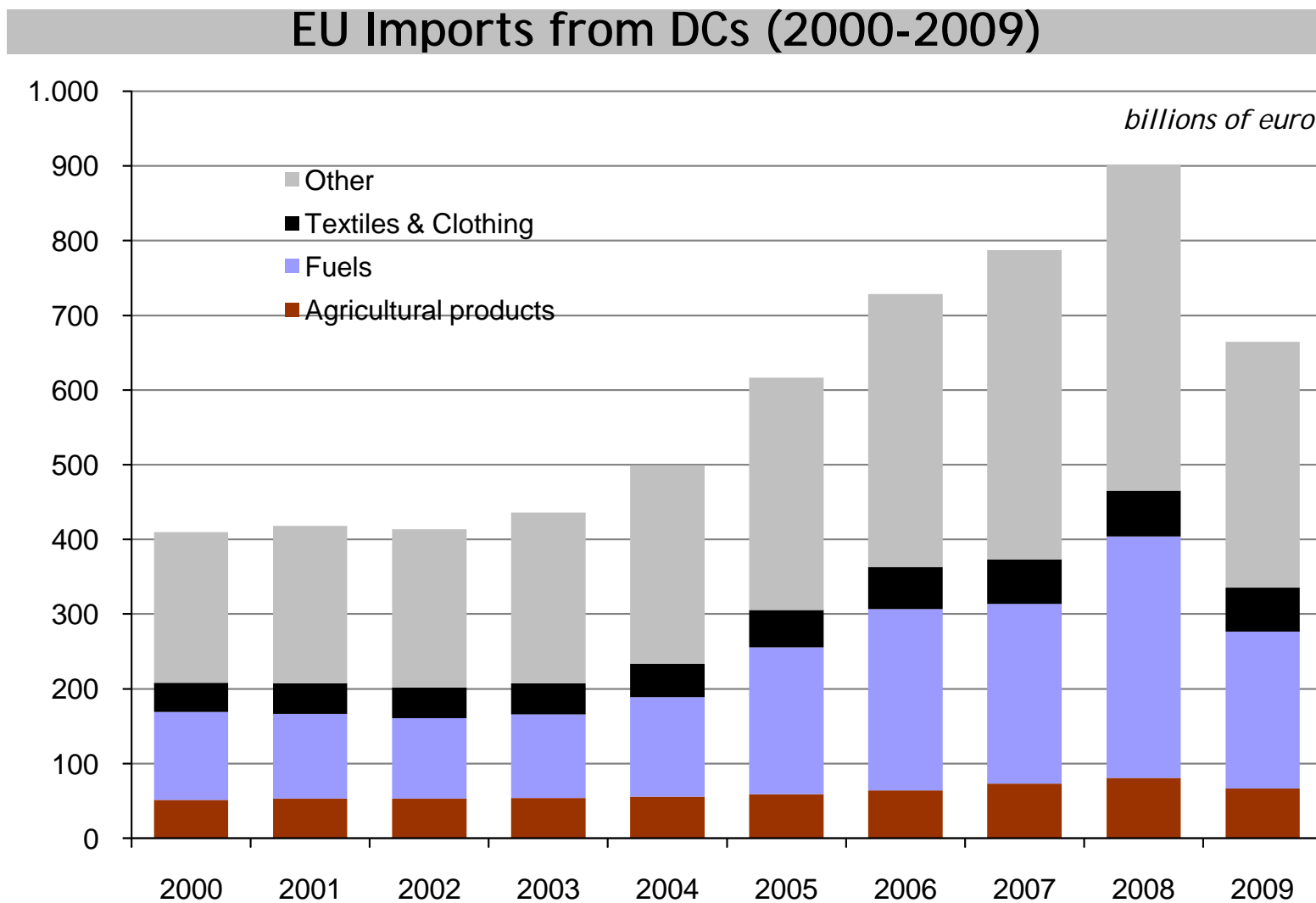
EU Exports	2009		2008		2007		2006		2005	
	Rank.	Mio euro	Rank.	Mio euro	Rank.	Mio euro	Rank.	Mio euro	Rank.	Mio euro
<b>Extra EU27:</b>		<b>1.095.168</b>		<b>1.309.818</b>		<b>1.240.541</b>		<b>1.160.101</b>		<b>1.052.720</b>
USA	1	204.573,8	1	250.123,7	1	261.476,5	1	269.144,3	1	252.683,4
Switzerland	2	88.557,2	3	98.005,6	2	92.840,8	2	87.788,4	2	82.587,2
China	3	81.655,6	4	78.416,4	4	71.927,8	4	63.794,0	4	51.825,4
Russia	4	65.598,0	2	105.028,3	3	89.136,8	3	72.327,7	3	56.696,2
Turkey	5	43.863,6	5	54.135,7	5	52.684,0	5	50.038,0	5	44.624,9
Norway	6	37.596,1	6	43.765,7	7	43.555,3	7	38.497,5	7	33.836,9
Japan	7	35.971,2	7	42.266,6	6	43.745,5	6	44.771,2	6	43.749,4
India	8	27.511,1	9	31.602,8	8	29.471,5	10	24.391,9	10	21.322,2
U.A.Emirates	9	25.086,0	8	31.720,3	9	26.878,7	9	25.268,4	8	25.563,0
Canada	10	22.435,9	11	26.091,6	10	25.878,5	8	26.709,7	9	23.898,5
Australia	11	21.796,0	13	25.177,6	12	22.721,6	13	21.282,8	11	20.730,8
Brazil	12	21.566,7	10	26.348,5	14	21.299,9	18	17.738,2	17	16.063,3
South Korea	13	21.520,4	12	25.568,1	11	24.784,2	11	22.864,3	13	20.226,0
Singapore	14	20.431,0	15	22.059,3	17	20.589,5	15	19.702,4	15	17.442,1
Hong Kong	15	19.627,2	18	21.106,2	16	20.899,3	12	21.559,5	12	20.447,0
Saudi Arabia	16	19.504,7	17	21.292,8	19	20.097,5	19	17.612,6	18	15.582,2
South Africa	17	16.099,1	19	20.221,6	18	20.487,2	14	19.891,1	14	18.105,4
Mexico	18	15.856,0	16	21.934,4	15	20.970,3	16	19.129,8	16	16.837,3
Algeria	19	14.654,0	20	15.363,2	25	11.250,5	26	9.967,8	25	10.493,6
Ukraine	20	13.898,0	14	25.096,2	13	22.378,9	17	18.263,2	20	13.280,6

***L'UE negli scambi commerciali con i paesi in via di sviluppo (DC) e con i paesi meno sviluppati (LDC)***

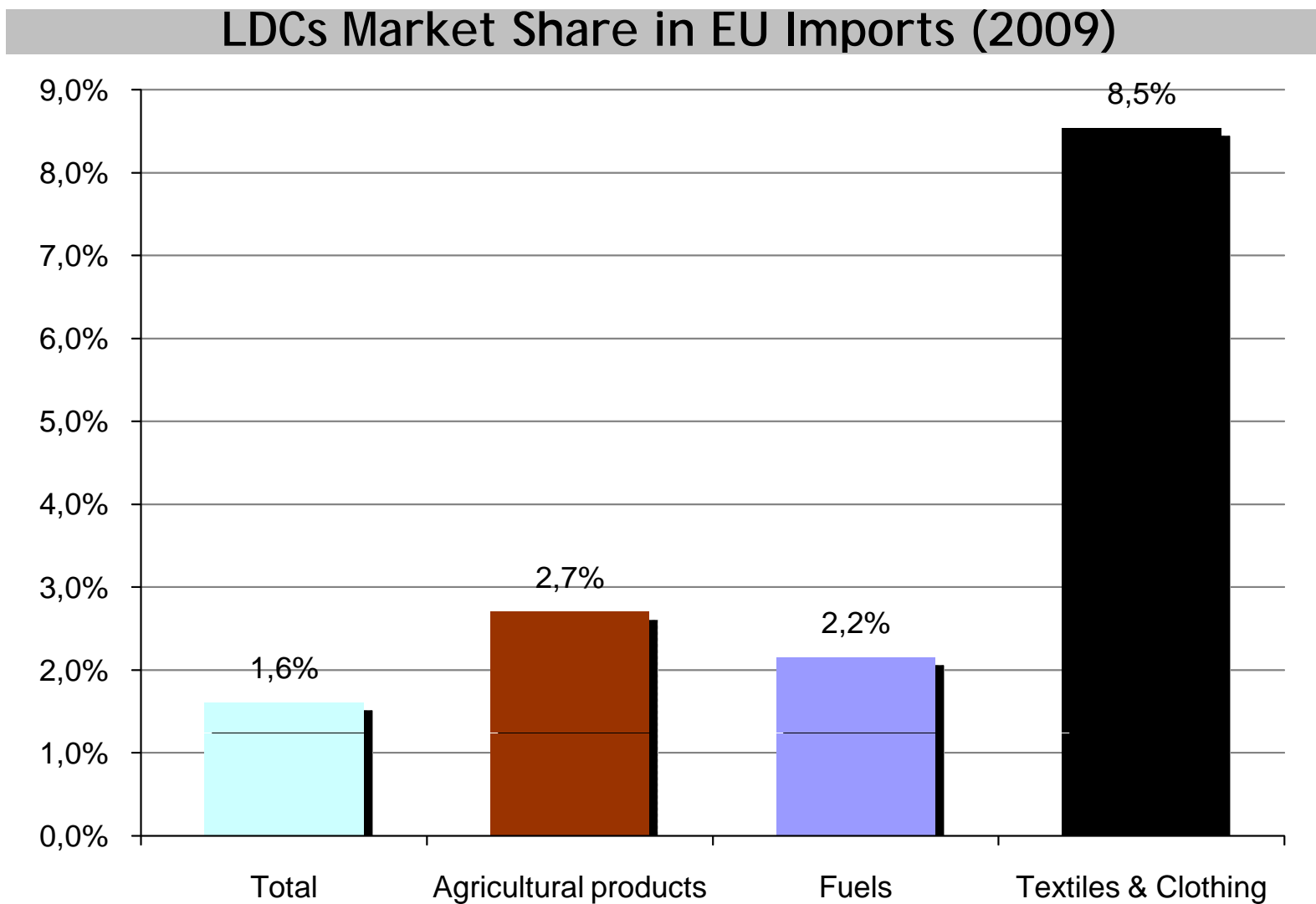
**DCs Market Share in EU Imports (2009)**



## L'UE negli scambi commerciali con i paesi in via di sviluppo (DC) e con i paesi meno sviluppati (LDC)

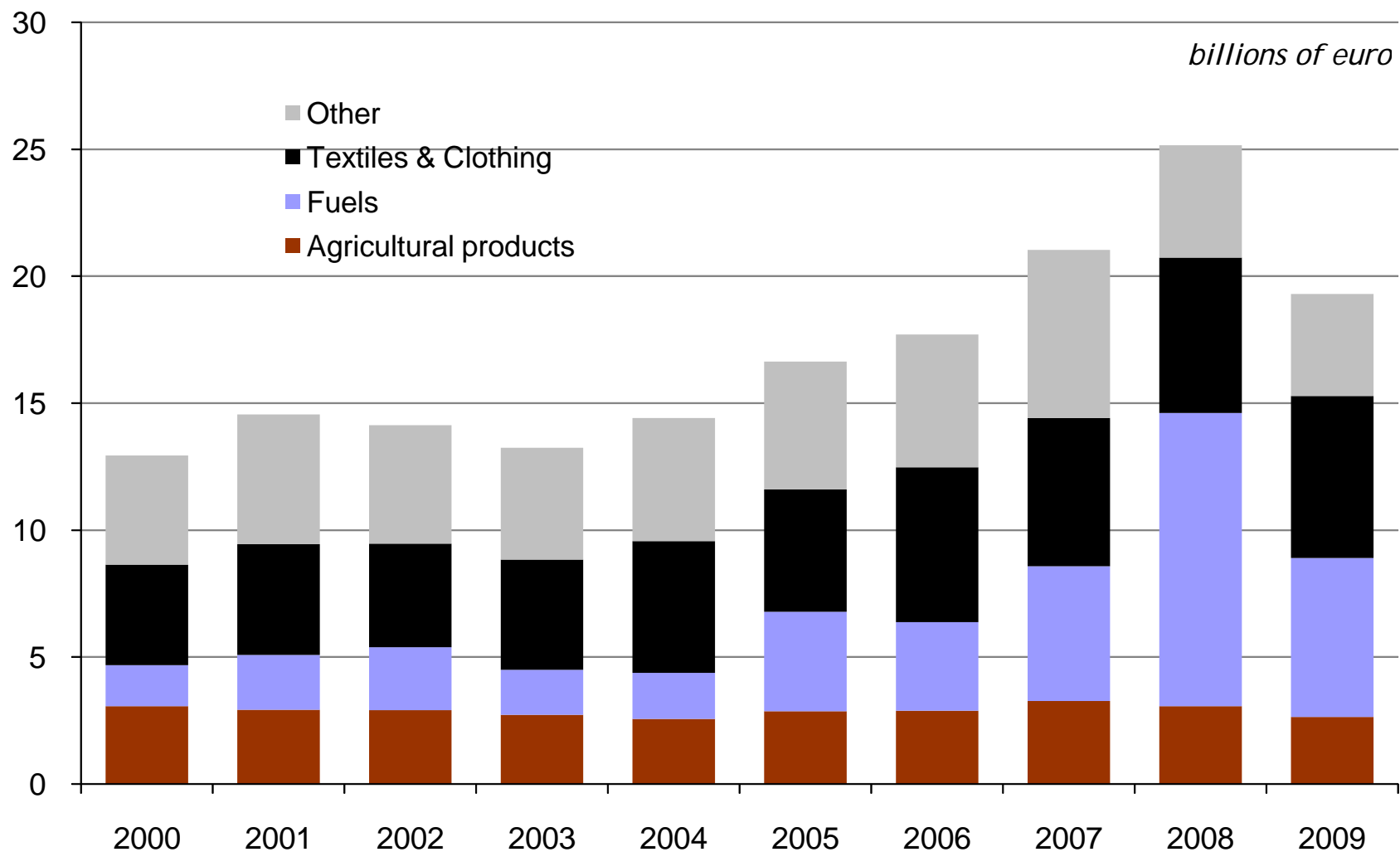


***L'UE negli scambi commerciali con i paesi in via di sviluppo (DC) e con i paesi meno sviluppati (LDC)***



**L'UE negli scambi commerciali con i paesi in via di sviluppo (DC) e con i paesi meno sviluppati (LDC)**

**EU Imports from LDCs (2000-2009)**

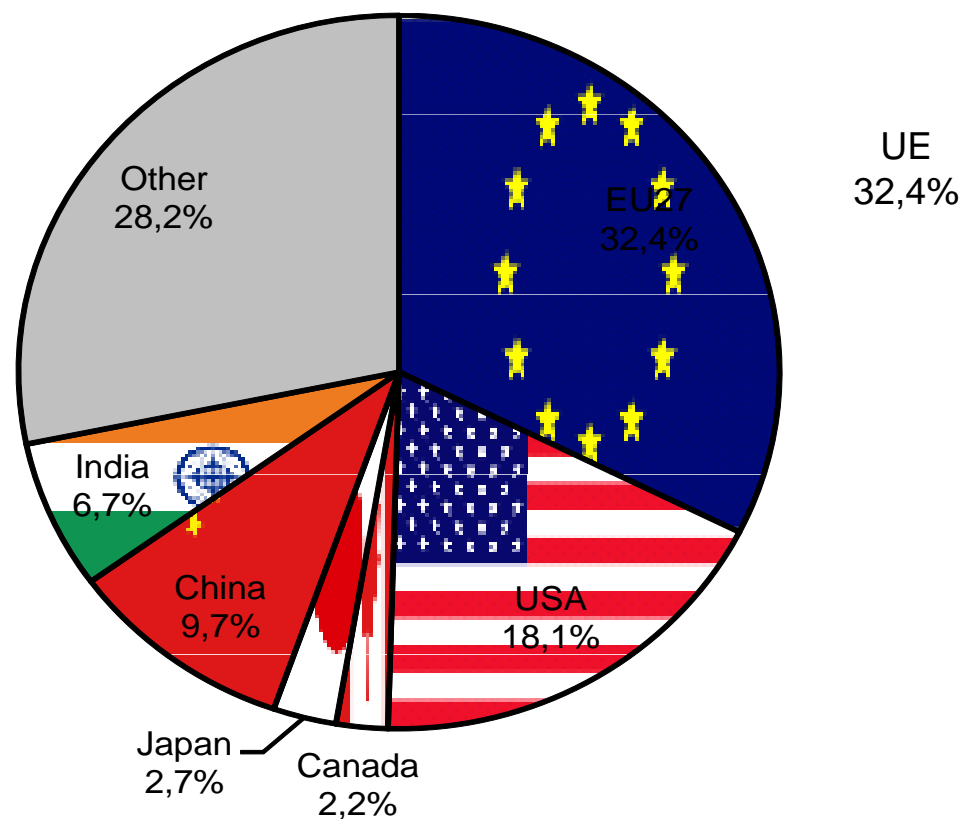


## *L'UE negli scambi commerciali con i paesi in via di sviluppo (DC) e con i paesi meno sviluppati (LDC)*

### Share of Countries' Imports from LDCs (2008)

Total (excl. Fuels)

Source: Comtrade (UN)

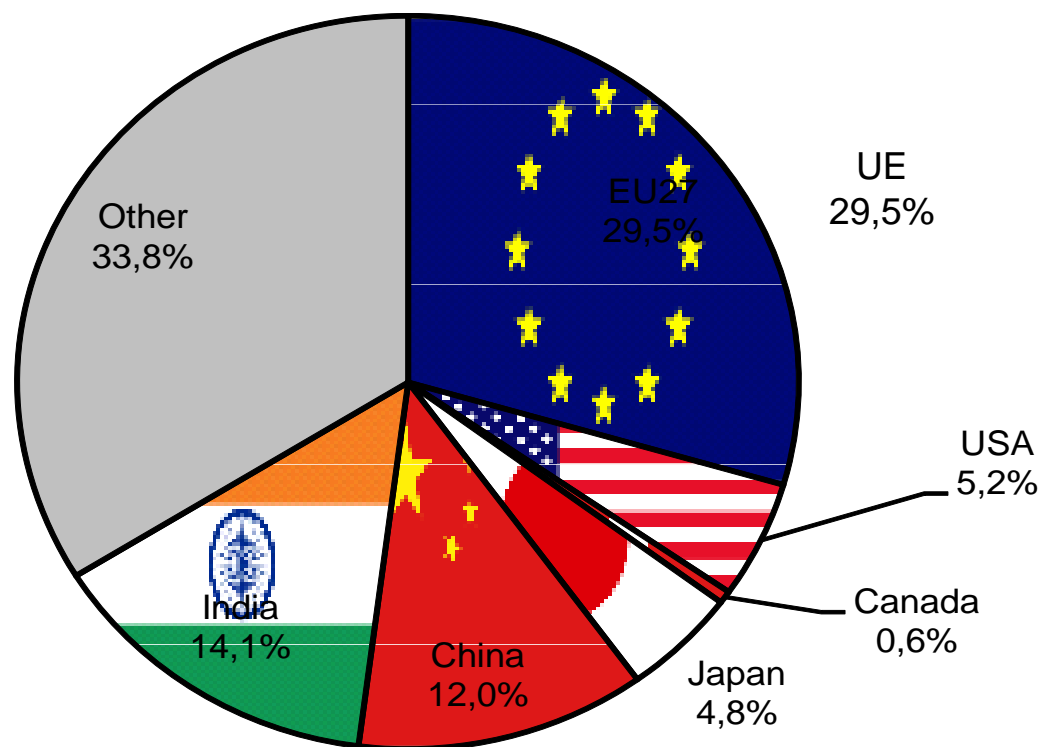


## *L'UE negli scambi commerciali con i paesi in via di sviluppo (DC) e con i paesi meno sviluppati (LDC)*

### Share of Countries' Imports from LDCs (2008)

#### Agricultural Products

Source: Comtrade (UN)



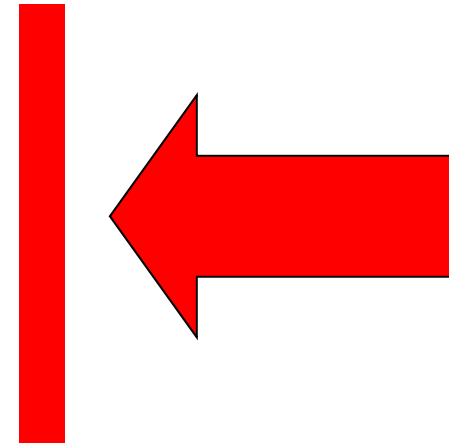
# La “politica commerciale comune”

- **nasce con il Trattato di Roma (1957)**
- **ha effetti molto rilevanti sul commercio mondiale perché l'UE è per molti prodotti un “paese grande” nel commercio internazionale**
- **originariamente solo dazi (tariffe), ma nel tempo si sono aggiunti molti altri strumenti di protezione**

- con l'aumento dell'integrazione l'effetto **“creazione di commercio” c'è stato**: il commercio intra-UE è aumentato dal 40% nel 1961 al 61% nel 2001 (cresce anche quello extra-UE, ma la quota relativa diminuisce)

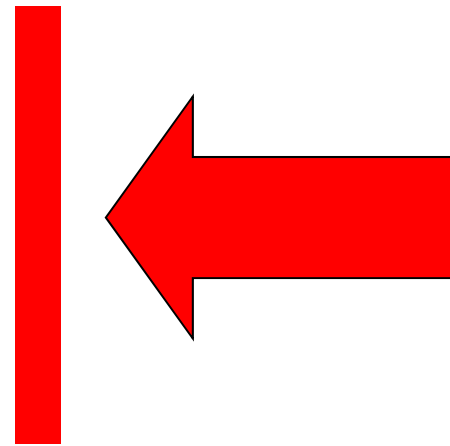
Table 4.13 Exports to EU (12) countries

Exporting country	% share of total exports of exporting country					
	1957	1974	1981	1986	1990	1995
<b>EU countries</b>						
Austria	na	na	na	60.1	65.2	65.5
Belgium <sup>a</sup>	46.1	69.9	70.0	72.9	75.1	76.5
Denmark	31.2	43.1	46.7	46.8	52.1	66.7
Finland	na	na	na	38.3	46.9	57.5
France	25.1	53.2	48.2	57.8	62.7	63.0
Germany	29.2	53.2	46.9	50.8	53.6	57.1
Greece	52.5	50.1	43.3	63.5	64.0	59.1
Ireland	na	74.1	69.9	71.9	74.8	73.4
Italy	24.9	45.4	43.2	53.5	58.2	56.8
Netherlands	41.6	70.8	71.2	75.7	76.5	79.9
Portugal	22.2	48.2	53.7	68.0	73.5	80.1
Spain	29.8	47.4	43.0	60.9	64.9	67.2
Sweden	na	na	na	50.0	54.3	59.3
United Kingdom	14.6	33.4	41.3	47.9	52.6	59.8
<b>EFTA countries</b>						
Iceland	na	na	52.2 <sup>b</sup>	na	na	62.7
Norway	na	na	83.5	65.1	64.9	77.9
Switzerland	na	na	60.9	54.9	58.1	62.1
<b>EU potential members</b>						
Bulgaria	na	na	28.5 <sup>b</sup>	na	na	50.4
Cyprus	na	na	32.0 <sup>b</sup>	na	na	34.8
Czech Republic	na	na	na	na	na	45.7
Estonia	na	na	na	na	na	na
Hungary	na	na	26.6 <sup>b</sup>	na	na	62.8
Latvia	na	na	na	na	na	na
Lithuania	na	na	na	na	na	na
Malta	na	na	76.7 <sup>b</sup>	na	na	71.1
Poland	na	na	27.4 <sup>b</sup>	na	na	70.1
Romania	na	na	27.7 <sup>b</sup>	na	na	53.6
Slovak Republic	na	na	na	na	na	45.7
Slovenia	na	na	na	na	na	na
Turkey	na	na	47.3 <sup>b</sup>	44.0	53.3	51.3
<b>Other countries</b>						
Canada	9.3	12.6	10.7	6.8	8.1	5.9
Japan	na	10.7	12.4	14.8	18.8	15.9
Russian Federation	na	na	na	na	na	33.7
United States	15.3	21.9	22.4	24.5	25.0	21.2



Importing country	% share of total imports of importing country					
	1957	1974	1981	1986	1990	1995
<b>Member countries</b>						
Austria	na	na	na	66.9	68.6	75.9
Belgium*	43.5	66.1	59.3	69.9	70.7	72.2
Germany	31.2	45.5	47.9	53.2	53.7	71.0
France	na	na	na	43.1	46.3	65.0
Italy	21.4	47.6	48.2	64.4	64.8	68.5
Netherlands	23.5	48.1	48.2	54.2	54.1	58.6
Portugal	40.8	43.3	50.0	58.3	64.1	68.8
Spain	na	68.3	74.7	73.0	70.8	63.9
Sweden	21.4	42.4	40.7	55.4	57.4	60.5
United Kingdom	41.1	57.4	52.4	61.0	59.9	63.2
Ireland	37.1	43.5	38.0	58.8	69.1	73.9
Denmark	21.3	35.8	29.0	51.3	59.1	67.5
Finland	na	na	na	57.2	55.3	68.6
United Kingdom	12.1	30.0	39.4	50.4	51.0	55.3
<b>Non-member countries</b>						
Canada	na	na	51.7 <sup>b</sup>	na	na	58.3
Japan	na	na	70.8 <sup>b</sup>	50.1	45.8	71.7
Switzerland	na	na	74.5 <sup>b</sup>	73.0	71.7	79.7
<b>Potential members</b>						
Albania	na	na	4.6 <sup>b</sup>	na	na	54.0
Australia	na	na	55.8 <sup>b</sup>	na	na	51.7
Austria	na	na	na	na	na	64.1
Bulgaria	na	na	na	na	na	na
Czech Republic	na	na	30.7 <sup>b</sup>	na	na	61.5
Denmark	na	na	na	na	na	na
Finland	na	na	na	na	na	na
France	na	na	77.7 <sup>b</sup>	na	na	72.9
Germany	na	na	na	na	na	64.7
Greece	na	na	20.5 <sup>b</sup>	na	na	50.4
Hungary	na	na	na	na	na	38.9 <sup>c</sup>
Ireland	na	na	na	na	na	na
Italy	na	na	33.8 <sup>b</sup>	41.0	41.9	47.9
<b>Other countries</b>						
Canada	4.2	6.9	8.0	11.3	11.5	11.0
Japan	na	6.4	6.0	11.1	15.0	14.7
United States	na	na	na	na	na	38.8
United States	11.7	9.0	16.0	20.5	18.6	17.8

\* Excludes Luxembourg.  
 † Figure is for 1980.  
 ‡ Figure is for 1994.



- con l'aumento dell'integrazione l'effetto **“creazione di commercio” c'è stato**: il commercio intra-UE è aumentato dal 40% nel 1961 al 61% nel 2001 (cresce anche quello extra-UE, ma la quota relativa diminuisce)
- la politica commerciale dell'UE è soggetta ai vincoli WTO
- l'UE ha nel tempo stipulato numerosi accordi commerciali regionali (preferenziali), che costituiscono un ingrediente fondamentale della sua **politica estera**

## Gli strumenti della “politica commerciale comune”

### le tariffe (Tariffe Esterne Comuni) (art. 133 del Trattato)

- piu di 10.000 linee tariffarie...
- la tariffa applicata media nel 2009 era pari al 5.3% (prodotti agricoli 13.5%, prodotti non agricoli 4.0%)
- ... ma la tariffa media nasconde elevati livelli di protezione per alcuni prodotti (*picchi tariffari*)
- ...ed il 15.1% delle linee tariffarie in agricoltura prevede una quota a tariffa ridotta (TRQ)

## European Union

### Part A.1 Tariffs and imports: Summary and duty ranges

Summary		Total	Ag	Non-Ag	WTO member since	1995
Simple average final bound		5.0	12.3	3.9	Binding coverage:	Total 100
Simple average MFN applied	2010	5.1	12.8	4.0		Non-Ag 100
Trade weighted average	2009	3.2	10.1	2.7	Ag: Tariff quotas (in %)	11.3
Imports in billion US\$	2009	1,516.5	102.8	1,413.7	Ag: Special safeguards (in % )	23.8

Frequency distribution		Duty-free	0 <= 5	5 <= 10	10 <= 15	15 <= 25	25 <= 50	50 <= 100	> 100	NAV in %
		Tariff lines and import values (in %)								
Agricultural products										
Final bound		32.5	10.5	16.8	13.6	10.8	8.9	4.1	0.8	32.0
MFN applied	2010	30.0	11.2	16.4	14.7	12.0	7.7	4.0	1.0	31.7
Imports	2009	41.1	13.7	14.5	11.2	9.8	5.4	4.2	0.2	30.1
Non-agricultural products										
Final bound		28.4	37.2	26.6	6.9	0.9	0.0	0	0	0.6
MFN applied	2010	26.7	38.6	27.1	6.7	0.9	0.0	0	0	0.6
Imports	2009	51.4	29.2	11.4	7.0	1.0	0.0	0	0	0.4

## Part A.2

## Tariffs and imports by product groups

Product groups	Final bound duties				MFN applied duties			Imports	
	AVG	Duty-free in %	Max	Binding in %	AVG	Duty-free in %	Max	Share in %	Duty-free in %
Animal products	22.9	20.6	191	100	22.2	23.7	191	0.5	9.0
Dairy products	50.5	0	172	100	48.3	0	156	0.0	0
Fruit, vegetables, plants	10.0	22.8	119	100	11.1	18.8	119	1.8	11.7
Coffee, tea	6.5	27.1	40	100	6.5	27.1	40	1.0	77.8
Cereals & preparations	16.5	6.3	118	100	14.3	9.1	118	0.5	3.8
Oilseeds, fats & oils	5.4	48.2	92	100	5.7	43.5	92	1.6	74.5
Sugars and confectionery	21.0	0	106	100	21.6	0	106	0.2	0
Beverages & tobacco	20.1	23.4	174	100	20.0	19.8	147	0.7	14.9
Cotton	0.0	100.0	0	100	0.0	100.0	0	0.0	100.0
Other agricultural products	3.8	66.4	99	100	4.1	65.6	99	0.4	64.0
Fish & fish products	11.2	10.7	26	100	10.5	15.1	26	1.4	5.4
Minerals & metals	2.0	49.5	12	100	2.0	49.9	12	15.4	48.0
Petroleum	2.0	50.0	5	100	2.0	49.7	5	18.4	81.9
Chemicals	4.6	20.0	7	100	4.6	21.6	13	10.0	49.5
Wood, paper, etc.	0.9	84.1	10	100	0.9	81.2	10	3.0	86.2
Textiles	6.5	3.4	12	100	6.6	2.1	12	2.3	2.4
Clothing	11.5	0	12	100	11.5	0	12	5.1	0
Leather, footwear, etc.	4.2	27.8	17	100	4.2	22.7	17	2.3	11.9
Non-electrical machinery	1.7	26.5	10	100	1.9	21.4	10	10.9	53.5
Electrical machinery	2.4	31.5	14	100	2.8	20.3	14	11.4	56.4
Transport equipment	4.1	15.7	22	100	4.3	12.5	22	5.8	21.5
Manufactures, n.e.s.	2.5	25.7	14	100	2.7	20.5	14	7.2	55.6

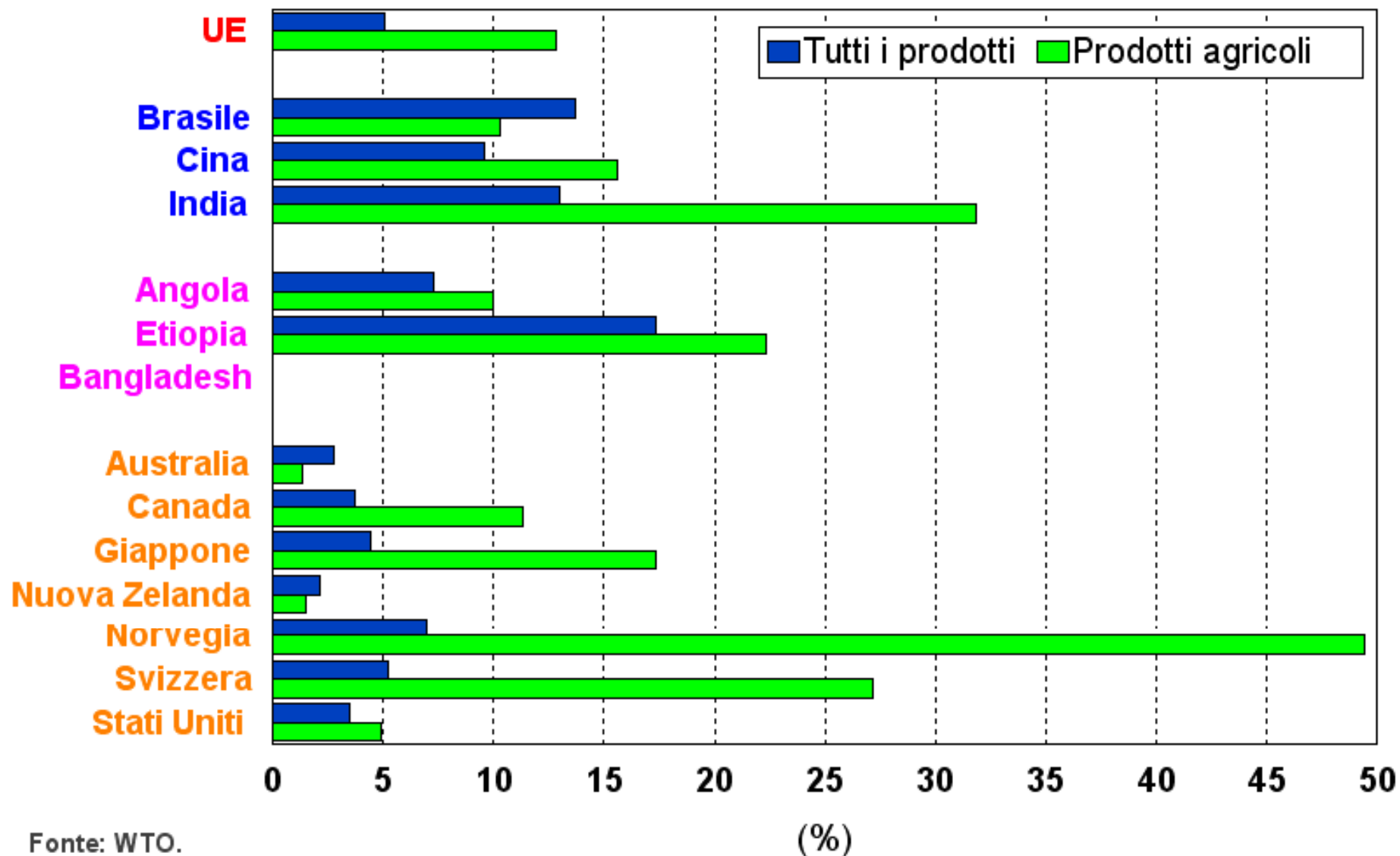
## La politica commerciale dell'UE

### Profili tariffari di alcuni Paesi (2010 o 2009)

	TUTTI I PRODOTTI				PRODOTTI AGRICOLI			
	Tariffa media (equivalente ad valorem)		Tariffe > 15% (%)		Tariffa media (equivalente ad valorem)		Tariffe > 15% (%)	
	Massima applicabile	MFN Applicata	Massime applicabili	Applicate	Massima applicabile	Applicata	Massime applicabili	Applicate
<b>UE</b>	5	5,1	4	4	12,3	12,8	24,6	24,7
<b>Brasile</b>	31,4	13,7	96,4	37,1	35,4	10,3	95,7	15,4
<b>Cina</b>	10	9,6	16,4	14,7	15,7	15,6	35,4	34,6
<b>India</b>	48,7	13	70,5	16,6	113,1	31,8	98,6	82,4
<b>Angola</b>	59,2	7,3	99,3	10,1	52,9	10	94,8	8,6
<b>Etiopia</b>		17,3		50,8		22,3		70,6
<b>Bangladesh</b>	169,2		15,1		192		99,3	
<b>Australia</b>	10	2,8	13,7	0,1	3,4	1,3	3,6	0,5
<b>Canada</b>	6,8	3,7	7,4	6,6	16,7	11,3	9,6	5,8
<b>Giappone</b>	4,9	4,4	3,8	3,6	20,9	17,3	23,8	22,6
<b>Nuova Zelanda</b>	10,2	2,1	31,1	0	5,9	1,5	13,2	0
<b>Norvegia</b>	20,1	7	6,3	5,4	131,1	49,4	47,2	41
<b>Svizzera</b>	8,1	5,2	6,4	4,2	48,2	27,2	41,4	25,9
<b>Stati Uniti</b>	3,5	3,5	2,8	2,8	4,8	4,9	5,8	5,4

## La politica commerciale dell'UE

Tariffe applicate (MFN) sulle importazioni complessive di beni e sulle importazioni di prodotti agricoli, per paese (2010; % equivalente)



Fonte: WTO.

- **industria:** tariffe nulle per molti prodotti, ma alte per alcuni (veicoli, abbigliamento, calzature, ...)
- **agricoltura:** tariffe molto elevate fino agli anni novanta, ora più basse
- ***tariff escalation:*** le tariffe aumentano all'aumentare del valore aggiunto del prodotto importato (tessile e alimentare)
- **destinazione degli introiti:** 10% va allo Stato membro, 90% all'UE

- le barriere non tariffarie sono soggette al rispetto degli accordi WTO **TBT** (*Technical Barriers to Trade Agreement*) e **SPS** (*Sanitary and Phitosanitary Agreement*)
- tra il 1995 e il 2001 l'UE ha notificato al WTO oltre **437 nuove regolamentazioni** ricadenti nell'accordo sulle TBT

## La politica commerciale dell'UE



**Table 3: Protection applied by country (2001)**

	Total	By sector			By exporter		
		Agric.	Manuf.	Tex-Wea	LdC	Dvping Co.	Dvped Co.
<b>World</b>	<b>5.6%</b>	<b>19.1%</b>	<b>4.2%</b>	<b>10.5%</b>	<b>4.9%</b>	<b>5.3%</b>	<b>5.7%</b>
Argentina	12.6%	12.0%	12.4%	18.3%	7.7%	10.8%	13.1%
Australia	5.1%	2.7%	4.9%	14.2%	7.9%	5.6%	4.9%
Bangladesh	16.9%	20.9%	15.2%	29.7%	16.7%	20.2%	14.8%
Brazil	11.8%	11.0%	11.4%	18.1%	2.4%	9.4%	12.8%
Canada	3.4%	14.9%	2.1%	10.8%	5.8%	3.1%	3.5%
China	14.1%	25.0%	12.7%	20.4%	3.6%	12.9%	14.7%
European Union (15)	3.1%	17.9%	2.0%	5.7%	0.8%	2.7%	3.5%
India	33.5%	59.6%	29.9%	29.5%	28.3%	35.4%	32.5%
Japan	3.9%	35.3%	0.9%	6.8%	1.6%	3.9%	3.9%
Korea	9.2%	53.8%	5.5%	10.3%	10.1%	9.9%	8.9%
Madagascar	4.4%	5.5%	4.1%	4.7%	2.2%	4.6%	4.4%
Mexico	11.0%	28.2%	8.9%	14.5%	15.9%	17.9%	8.9%
Morocco	20.9%	40.1%	17.9%	33.9%	17.4%	25.0%	19.3%
Mozambique	9.9%	13.4%	8.3%	21.6%	10.0%	11.4%	9.1%
South Africa	8.4%	19.2%	6.5%	22.5%	5.8%	10.7%	7.7%
Switzerland	4.3%	43.3%	1.3%	4.0%	0.6%	4.0%	4.5%
Thailand	12.6%	28.0%	10.7%	18.1%	4.4%	12.8%	12.6%
Tunisia	20.3%	53.3%	16.5%	26.0%	9.4%	24.2%	18.9%
Turkey	6.0%	38.0%	2.6%	8.9%	3.3%	9.1%	4.9%
United States of America	2.3%	5.0%	1.7%	9.4%	5.1%	2.4%	2.3%
Vietnam	14.4%	26.0%	11.1%	31.1%	15.0%	16.6%	13.0%

Source: MAcMap

## **Accordi preferenziali / regionali**

- si tratta di una vasta ed eterogenea rete di accordi che concedono migliori condizioni di accesso all'UE a singoli paesi o gruppi di paesi (candidati all'adesione all'UE, paesi vicini, ex-colonie, altri PVS, paesi in transizione verso un'economia di mercato)
- il WTO, in deroga alla "*clausola della nazione più favorita*", consente ai membri di formare aree di libero scambio e unioni doganali a patto che (**art. 24 del Gatt**):

- a) coinvolgano “*sostanzialmente tutto il commercio*” dei paesi contraenti e
  - b) non facciano aumentare, in media, la protezione commerciale verso i paesi terzi
- 
- questo articolo è alla base degli accordi con **concessioni reciproche**: paesi candidati all'adesione, altri paesi europei confinanti, nuovi Accordi Euro-Mediterranei, nuovi accordi con l'America Latina, Sudafrica e paesi ACP

*La politica commerciale dell'UE: le preferenze*

una seconda tipologia di accordi è basata sulla ***Enabling Clause***, che è relativa ai Paesi in Via di Sviluppo (PVS):

due decisioni GATT (1971 e 1979) consentono di accordare ai PVS tariffe preferenziali **non reciproche** (*...i PVS non debbono fare all'UE le stesse concessioni tariffarie che ricevono da questa*), con concessioni preferenziali maggiori accordate ai paesi meno sviluppati

***l'Enabling Clause*** è alla base delle **concessioni unilaterali (non reciproche)** dell'UE: GSP ed EBA (che costituisce un regime speciale nel GSP)

## **Perché le preferenze commerciali?**

- **dal punto di vista dell'UE:**
  - ✓ **strumenti di convergenza per nuovi paesi candidati ad aderire all'UE**
  - ✓ **strumento di politica internazionale/economica con i paesi confinanti**
  - ✓ **politica internazionale/di sviluppo per le ex-colonie, altri PVS, paesi ex-socialisti in transizione**
  
- **dal punto di vista dei partners:**
  - ✓ **l'UE è spesso il loro principale mercato di esportazione**
  - ✓ **premessa per una maggiore integrazione**
  - ✓ **strumento per il “*locking-in*” delle politiche interne**

## **Le concessioni unilaterali dell'UE**

- **sono rivolte quasi esclusivamente a PVS (eccezioni transitorie: alcuni paesi ex-socialisti in transizione)**
- **sono giustificate sulla base del nesso commercio-sviluppo**
- **hanno carattere multiregionale**
- **tendono a caratterizzarsi per la presenza di numerosi criteri e livelli di differenziazione tra i paesi beneficiari**

## Sistema di Preferenze Generalizzate (GSP)

- introdotto a livello multilaterale (UNCTAD) nel 1971, riguarda **tutti i PVS (176 paesi)**, ma con complessi meccanismi di graduazione e differenziazione
- le preferenze per i prodotti manifatturieri e alcuni prodotti agro-alimentari sono differenziate sulla base della "**sensibilità**" (per l'UE) dei prodotti:
  - prodotti sensibili: margine preferenziale del 3,5% sulla tariffa MFN, con l'eccezione del 20% per i prodotti del tessile-abbigliamento (ed altri);
  - prodotti non sensibili: le tariffe sono azzerate

- sono esclusi dal GSP dell'UE molti **prodotti agricoli** “sensibili”
- c'è un meccanismo di “**graduazione**” per l'applicazione/sospensione delle preferenze (anche per singoli settori) per i paesi più competitivi (“clausole di salvaguardia”)
- ci sono anche clausole (...deboli) di rispetto di standard ambientali, sulle condizioni di lavoro, sulla legalità, sulla correttezza delle pratiche commerciali
- le regole sull'origine (*rules of origin*)

## **UE: “Everything but Arms” (EBA) (2001)**

- **riguarda i 49 PVS “meno sviluppati” definiti (ONU) sulla base:**
  - **del reddito: PIL annuo medio pro capite < 900\$**
  - **della qualità delle condizioni di vita: sulla base di un indice di qualità della vita (alimentazione, salute, istruzione..)**
  - **della vulnerabilità economica: instabilità della produzione agricola, instabilità delle esportazioni, limitata quota di attività moderne sul PIL, eccessiva concentrazione delle esportazioni, ridotta dimensione dell'economia)**

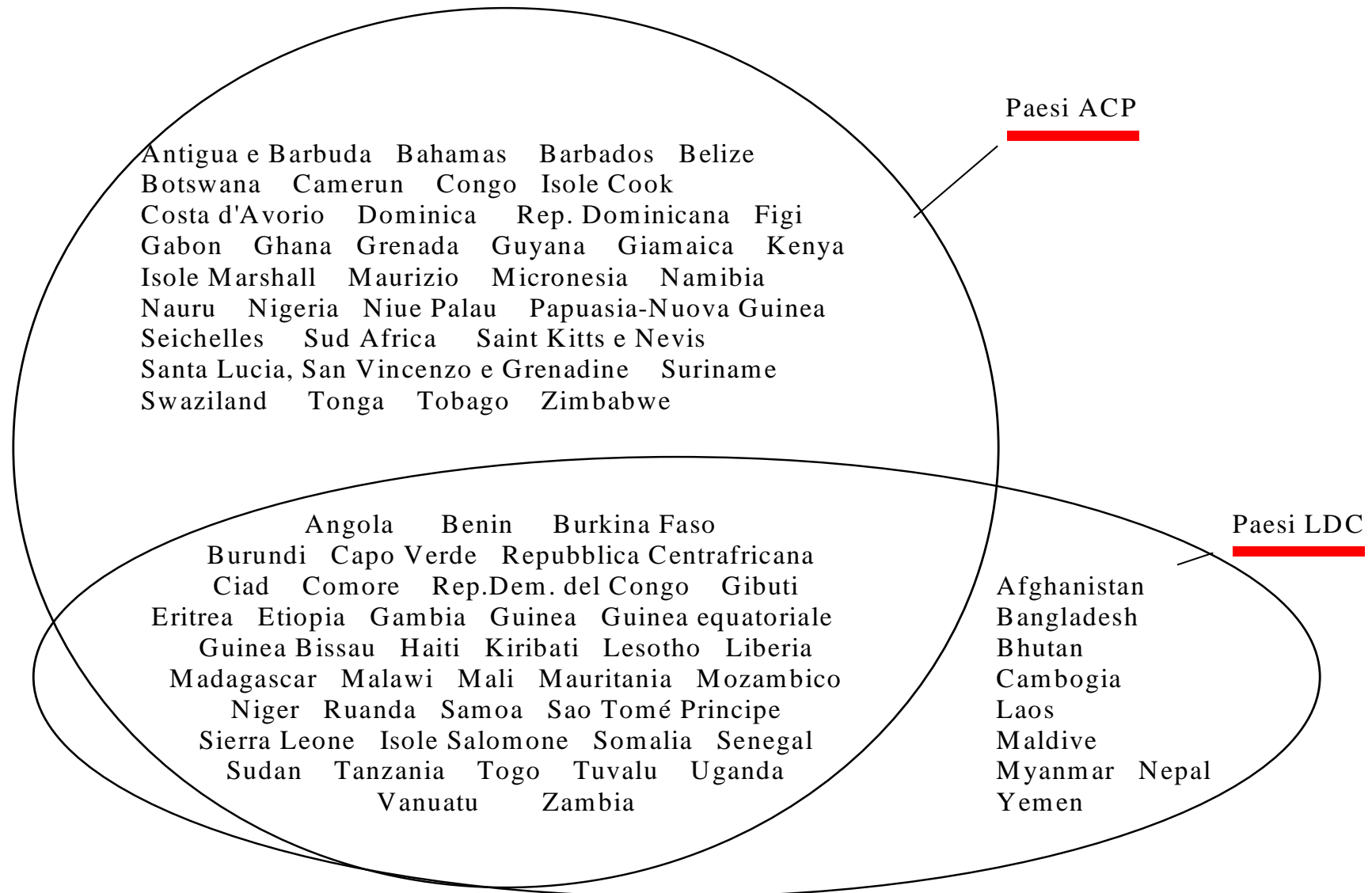
- **tariffe sulle importazioni dai PVS meno sviluppati azzerate per **tutti** i prodotti, tranne le armi, senza restrizioni quantitative**
- **sono dunque compresi anche tutti i prodotti agricoli;**
- **per tre prodotti sensibili per l'UE, banane, zucchero e riso**  
l'implementazione è stata graduale, con un periodo di transizione che si è concluso nel 2009

## Paesi ACP: Convenzioni di Lomè e Cotonou (2000), Accordi di Partenariato Economico (Economic Partnership Agreements, EPA) (2008)

- **Convenzioni di Lomè e Cotonou: accordi in vigore dal 1975, riguardavano 77 ex-colonie in Africa, nei Caraibi e nel Pacifico (ACP)**
- **fino alla fine del 2007 è stato in vigore un sistema di preferenze non reciproco; dal 2008 (EPA) si è passati ad un sistema di preferenze reciproche**

- nel 2007 si sono conclusi i negoziati per gli **Accordi di Partenariato Economico (Economic Partnership Agreements) (EPA)** che modificano sostanzialmente la politica dell'UE nei confronti degli ACP:
- si tratta di aree di libero scambio tra l'UE e sei aggregazioni regionali di paesi ACP
- le concessioni diventano da unilaterali reciproche (**art. 24 Gatt**)
- si estendono a tutti i prodotti agricoli (a riso e zucchero progressivamente nel giro di qualche anno), manifatturieri ed ai servizi

# i paesi ACP tra Cotonou, EPA ed EBA



## Concessioni reciproche

- **candidati all'adesione:** Turchia, i paesi balcanici (Croazia e Macedonia);
- **altri paesi europei:** Norvegia, Islanda, Liechtenstein, Svizzera
- **nuovi Accordi Euro-Mediterranei:** Nord-Africa e Medio Oriente
- **America Latina:** Centro America, Perù e Colombia, Messico, Cile, Mercosur (in via di negoziazione)
- **Sud Africa**

## **Le principali caratteristiche degli accordi reciproci dell'UE**

- **riguardano aree regionalmente circoscritte o singoli paesi (con l'eccezione degli Economic Partnership Agreements)**
- **sono spesso inseriti in schemi di cooperazione nei quali agli aspetti commerciali si affiancano più corpose e specifiche questioni politiche ed economiche, che si traducono in “*partenariati*” di notevole complessità istituzionale e gestionale**

## **Il partenariato Euro-Mediterraneo (processo di Barcellona, 1995)**

- **riguarda i paesi del bacino mediterraneo**  
(Algeria, Egitto, Giordania, Libano, Marocco, Autorità Palestinese, **Siria**, Tunisia, Turchia ed Israele; **non la Libia**)
- **progressiva liberalizzazione commerciale nell'area del Mediterraneo con l'obiettivo di costituire un'area di libero scambio entro il 2010**
- **l'UE si impegna a un sostegno finanziario alle riforme strutturali necessarie nei paesi per fronteggiare le conseguenze economico-sociali della liberalizzazione commerciale**

## *La politica commerciale dell'UE: il partenariato Euro-Mediterraneo*

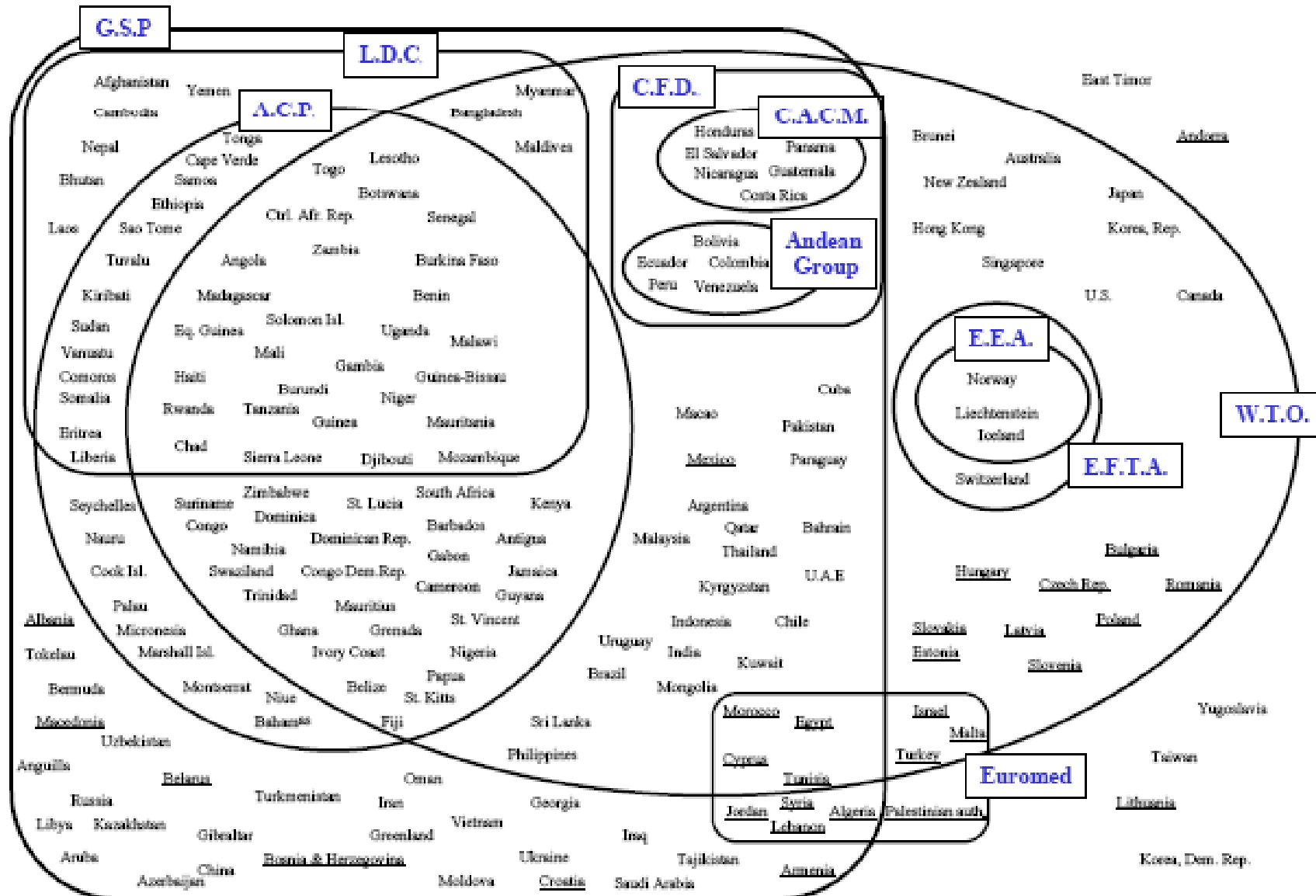
- **la costituzione dell'area di libero scambio avviene attraverso accordi bilaterali commerciali tra l'UE e i singoli paesi**
  - **gli accordi bilaterali sono stati tutti siglati (tranne quello con la Siria) anche se non tutti sono implementati;**
  - **per i prodotti **industriali** l'UE si impegna a eliminare tutte le tariffe subito, i partner mediterranei a farlo entro 12 anni**
  - **per i prodotti **agricoli** vengono introdotte o aumentate quote di importazione a tariffa ridotta**
  - **gli accordi riguardano anche diritti di proprietà intellettuale, concorrenza, ed altro**

## *La politica commerciale dell'UE: il partenariato Euro-Mediterraneo*

- **i paesi del Mediterraneo dovrebbero liberalizzare anche il commercio tra di loro, ma fino ad ora su questo fronte si è fatto poco**
- **nel complesso il processo di Barcellona ha subito in questi anni una battuta di arresto, ed è ben lontano dagli (ambiziosi) obiettivi del 1995, anche a causa del perdurante conflitto in Medio Oriente e dalle tensioni tra il mondo occidentale e quello arabo come risultato anche del conflitto in Iraq**

# La politica commerciale dell'UE: "the spaghetti bowl"

Figure 1: EU's trade policy in 2001



## Liberalizzazione discriminatoria e/o liberalizzazione su base multilaterale?

- **gli accordi preferenziali: utile transizione o ostacolo** verso un sistema multilaterale basato su regole comuni?
- **il punto di vista UE:** gli accordi preferenziali sono un'utile fase di transizione: aree di libero scambio → crescita della reciprocità → impegno alla liberalizzazione tra partner preferenziali
- la necessità di approfondire la **differenziazione** del trattamento dei diversi PVS; paesi meno sviluppati/altri PVS; ulteriori differenziazioni all'interno delle preferenze per questi ultimi

## tendenze nella politiche commerciali preferenziali dell'UE:

- **crescente ricorso ad accordi reciproci**
- **differenziazione** del trattamento dei PVS
- **utilizzo di tali accordi per “spingere” verso l'introduzione di più stringenti standard ambientali, sulle condizioni di lavoro, sulla tutela dei diritti di proprietà intellettuale, e così via**

## quale futuro per questa politica?

- **erosione delle preferenze**, a causa della liberalizzazione su base multilaterale (WTO)
- **riduzione dell'importanza delle politiche commerciali come strumento di politica estera?**